

ทักษะการนำเสนอ Presentation Skills

🍌 หลักการและเหตุผล

ทักษะการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพเป็นทักษะที่สำคัญ ทักษะหนึ่งที่จะนำให้ท่านก้าวไปสู่ความสำเร็จ โดยเฉพาะในโลกยุคการแข่งขันสูง การนำเสนอสินค้านำเสนอผลงาน การเจรจาการค้าต้องอาศัยการนำเสนอที่มีประสิทธิภาพ น่าเชื่อถือ และสร้างความมั่นใจแก่ลูกค้า

เป็นที่น่าเสียดายที่หลายคนที่จะก้าวไปสู่ความสำเร็จ อาจเพียงเพราะเผชิญกับปัญหาความไม่มั่นใจในการนำเสนอ หรือขาดเทคนิคในการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ หลายโครงการที่น่าจะได้รับการเซ็นสัญญาจากผู้ซื้อ ดิดปัญหาอันเนื่องจากการนำเสนอไม่สามารถสร้างความมั่นใจแก่ลูกค้า

เราได้เล็งเห็นถึงความสำคัญของการนำเสนอผลงาน จึงได้ออกแบบหลักสูตรอบรมเชิงปฏิบัติการหลักสูตรนี้ เพื่อช่วยท่านสร้างความมั่นใจ และความได้เปรียบในการนำเสนอด้วยการเปิดโอกาสให้ท่านได้พัฒนาทั้งทักษะการนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพและประสบความสำเร็จทางธุรกิจ

🍌 เนื้อหา

- หัวใจของการนำเสนอ
- หลักการนำเสนอ : การเริ่มต้นที่ดีมีชัยไปกว่าครึ่ง
 - การเลือกกลยุทธ์และแนวทางในการนำเสนอ
 - การกำหนดข้อความในการนำเสนอ
- ปัจจัยที่ทำให้การนำเสนอประสบความสำเร็จ
- การเตรียมการ
- ส่วนนำ
 - การเปิดฉาก
 - การบอกวัตถุประสงค์
 - การเกริ่นนำ
- เนื้อหา
 - ประเด็นหลัก
 - ประเด็นสนับสนุน
 - ประโยคเชื่อมโยง
- การปิดฉาก
 - สรุป
- การเข้าถึงและเอาชนะใจผู้ฟัง
- การเสริมสร้างประสิทธิภาพสูงสุดในการนำเสนอ
- เทคนิคการใช้ PowerPoint Presentation เพื่อสร้างความประทับใจ
- การเสริมสร้างบุคลิกภาพ การวางตัว และเทคนิคการจัดการกับความประหม่า
- ศิลปะการพูดเพื่อการนำเสนอ
- การแก้ปัญหาที่เกิดขึ้นเฉพาะหน้า
- การจัดการกับคำถามและข้อเสนอนานะ
- ฝึกปฏิบัติการนำเสนอ พร้อมวิทยากรประเมินผลรายบุคคล

🍌 รูปแบบการฝึกอบรม

บรรยาย และ Workshop กรณีศึกษา ฝึกปฏิบัติ

🍌 ระยะเวลา

1 วัน